Sales Manager*in (m/w/d)

in einem Ausmaß von 30h/Woche

MAGU

PROFIL

Du hast Erfahrung in B2B-Sales und Key Account Management? Du bist ein Verkaufstalent und möchtest Teil eines engagierten und stark wachsenden Start-Ups werden?

AUFGABEN

- Identifikation und aktive Akquise von Neukund*innen
- Bestandskund*innenmanagement inkl. Bestellabwicklung, Reklamationsmanagement und Kommunikation mit internen Stakeholder*innen
- Verkauf nach Absatzzielvorgaben
- Eigenständige Durchführung von Sales-bezogenen Projekten
- Tracking und Reporting an die Geschäftsführung

HARD FACTS

Wien

30 Wochenstunden

EUR 1.590,00/Monat + erfolgsabhängige Provision

Dienstbeginn: sobald wie möglich

NEUGIERIG?

Was du mitbringst

- Mehrjährige Erfahrung im Bereich Key Account Management/Account Management
- Sehr gute MS Office Kenntnisse
- Kommunikationsfähigkeiten, Akquisitionsstärke, Kund*innen- und Serviceorientierung
- Organisatorische Fähigkeiten

Wir bieten

- Flexible Arbeitszeiten
- Home Office möglich

KONTAKT

Schick' uns deinen CV und ein kurzes Motivationsschreiben an bewerbungen@magu-cbd.com.

Im Sinne der Diversität freuen wir uns über Bewerbungen von Menschen, die sich selbst als Teil einer Minderheit definieren.